



山下哲央

中部経済連合会 インノベーション推進部長



粟生万琴

株式会社LEO 代表取締役



内藤泰之

経営戦略部



牧野隆広

株式会社ミライプロジェクト 代表取締役



足立崇彰

ヤマトホールディングス株式会社 / Senior R&D Executive



山本幸裕

代表取締役



篠原佑太郎

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社 東海オフィスリーダー



鈴木湧也

ファイナンスサポート部マネージャー/ベンチャーパートナー



松本恵一

Yamato USA Innovation Manager / Kuroneko Innovation Fund



太田匡紀

インベストメント部・チーフ



藤田豪

株式会社MTG Ventures 代表取締役



木下太郎

リアルテックホールディングス株式会社 グロースマネージャー 兼東京核融合株式会社 代表取締役



荒木浩明

ファイナンスサポート部シニアマネージャー



村上和史

株式会社名古屋キャピタルパートナーズ 愛知県立芸術大学



谷本敦

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社 東海オフィス



傍島健友

Founder & CEO



加藤道子

Woven Capital プリンシパル



藤原啓税

ナゴヤイノベーションズガレッジ アドバイザー 名古屋大学 客員教授



山中卓

i-nest capital株式会社 代表パートナー



楠谷勝

東京海上ホールディングス デジタル戦略部長



森一浩

株式会社カチノデ





山下哲央

中部経済連合会 イノベーション推進部長

三重県四日市生まれ。高校時代はイギリス生活を経験。日本の大学、大学院で化学工学専攻後、2001年岐阜県大垣市のイビデン(株)入社。商品開発をひたすら歩み、米国大手半導体メーカーと共同で毎年、新商品を世の中に送り出すことを繰り返し、初期試作から量産までのプロセスや工場の立ち上げを経験。2019年から中部経済連合会とNagoya Innovator's Garageに出向。イノベーション推進部へ配属となり、統括マネージャーとして中部圏のイノベーション創出及びスタートアップ創出エコシステムの構築の為、日々、新しいことにチャレンジしている。本業は岳人で、2022年4月に目標としていた100マイルトレイルランニングレースを無事に完走！ 休みはほとんど山の中で過ごす。

農林水産 製造 化学工業 エレクトロニクス

プロジェクト プレシード (エンジェル)

気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする) アントレプレナーシップ (起業家精神)

ミッション・ビジョン・バリュー (MVV) の定義 企業や大学との共同研究・開発

モノづくり BizDev アグリテック



粟生万琴

株式会社LEO 代表取締役

(経歴) 事業会社にて社内新規事業を分社後、AIスタートアップ創業COO。なごのキャンパスプロデューサーの傍ら、第2創業。名古屋大学 客員准教授/武蔵野大学 アントレプレナーシップ学部 教授/名古屋市 教育委員/三重県 DXアドバイザー/愛知県 革新事業創造戦略委員/ZIP FM STARTUP[N]ナビゲーター (得意領域) 新規事業、DX、アントレプレナーシップ 次の未来を担うスタートアップとして、困難を仲間とともに切り抜け、次の時代を創っていきましょう！

教育 コンサルティング

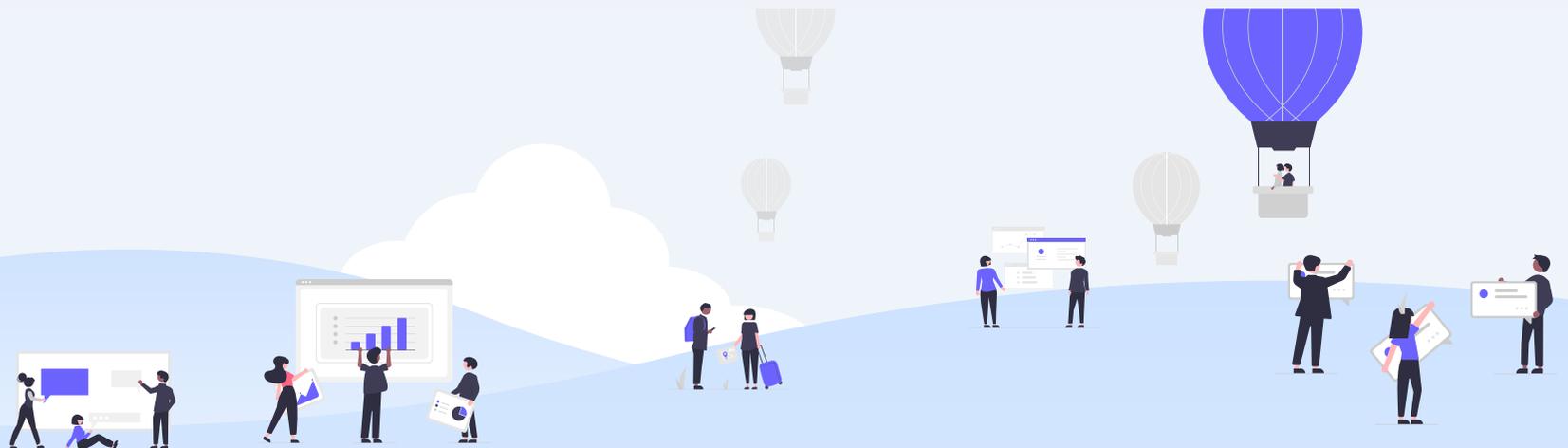
プロジェクト プレシード (エンジェル) シード シリーズA

気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする) アントレプレナーシップ (起業家精神)

ビジネスモデルの構築 プロダクト開発 (アジャイル等) マーケティング (顧客獲得の戦略)

HR (採用・人材獲得・教育) 企業や大学との共同研究・開発

新規事業 テクノロジー アントレプレナーシップ





内藤泰之

経営戦略部

自動車部品企業で事業管理や市場調査を経験後、大学系VCを経て現職。スタートアップへの出資および協業支援に従事。

機械 製造 エレクトロニクス

シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義

資本政策・資金調達

CVC 自動車



牧野隆広

株式会社ミライプロジェクト 代表取締役

【主な経歴】名古屋生まれ、名古屋育ち、名古屋大学卒 1992年に大学卒業後、電通国際情報サービス、マイクロソフトを経て、インスパイアで投資ファンドの運営と経営コンサルティングを経験 2005年から関わったエイチームでは数名のスタートアップが東証一部上場企業になるまでを取締役として経験し、東証一部上場1年後の2013年末から非常勤、2019年退任 エイチームでは主に管理部門を管掌し、上場準備、財務、IRなどを担当 エイチーム上場後にミライプロジェクトを設立 ミライプロジェクトでは地元への貢献を目的に介護・看護事業、スタートアップ支援などを行う 名古屋大学ではTongali、卓越大学院、財務戦略室などに関わり、経済学部などで講義を担当 名古屋大学発スタートアップのアイクリスタル株式会社の取締役を兼務 【アドバイス可能な領域】 事業計画、資金調達、組織づくり、仕組みづくり、上場準備関連全般 【若き勇者たちへのメッセージ】 20代のうちに世界市場を狙える事業、世界の社会課題を解決する事業に挑戦しよう！ 20代での失敗経験は社会人としてプラスに評価されるため挑戦するなら今！ 自分で起業するのもいいし、共感できるスタートアップにジョインするのもいい！

教育 コンサルティング ファイナンス 製造 エレクトロニクス

エンターテインメント 情報通信 非営利

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達 マーケティング（顧客獲得の戦略）

HR（採用・人材獲得・教育） 企業や大学との共同研究・開発 市場調査・競合との差別化

海外展開

事業計画 資金調達 上場準備





足立崇彰

ヤマトホールディングス株式会社 / Senior R&D+D Executive

現在は、ヤマトホールディングス株式会社オープンイノベーション推進機能にてCVCチーム、BizDevチームを率いてコーポレートイノベーションチームを担当。04~20年までパナソニック株式会社、14~18年にシリコンバレーにてCVCと新規事業開発に従事。バックグラウンドは技術者で、通信、半導体研究開発を担当。

コンサルティング 機械 製造 エレクトロニクス エネルギー 運輸・運送

小売・EC 環境 宇宙・防衛 情報通信

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義

ビジネスモデルの構築 UX（ユーザー体験）の向上 マーケティング（顧客獲得の戦略）

プロダクト開発（アジャイル等） 市場調査・競合との差別化 海外展開

専門領域における技術的な相談

事業開発 技術全般



山本幸裕

代表取締役

慶応義塾大学商学部卒。電機メーカーパイオニアにてカーナビ開発部門長として主にカーナビソフトウェア、地図開発を主導後、2006年大手地図出版の昭文社の出資によりとキャンバスマップ株式会社を設立、代表取締役に就任。日本でのポータブル市場を上げるとともにクラリオンと軽自動車向けカーナビという新たなカーナビ市場を創造する。2017年からUSシリコンバレーのTrillium社に移籍し、自動車サイバーセキュリティソフトウェアの日本向け事業開発を主導、複数の自動車メーカー、システムサプライヤーとビジネスをスタート。現在はテクノコ株式会社代表取締役として、北米、欧州、イスラエル、インド、東南アジアなど、複数の海外スタートアップとコンサルティング契約を結び、日本の自動車業界への進出支援を行っている。スタートアップの視点から、顧客開拓や資金調達、そのための資料作りについてアドバイスいたします。

交通・旅客 運輸・運送

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする）アントレプレナーシップ（起業家精神）

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達 マーケティング（顧客獲得の戦略）

プロダクト開発（アジャイル等） 市場調査・競合との差別化 海外展開

専門領域における技術的な相談

オートモーティブ コネクテッド 自動運転





篠原佑太郎

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社 東海オフィ
スリーダー

【経歴】前職リクルートではスタートアップや中小企業の採用支援に従事。デロイトトーマツベンチャーサポートでは、40以上の自治体のスタートアップ関連政策の立案実行支援に従事。2019年より東海オフィスの立ち上げ責任者として、東海エリアのスタートアップ支援、オープンイノベーション支援を担当。MorningPitch HR特集テーマリーダー。【得意領域】自治体連携、採用、HRTech、大企業マッチング、投資家マッチング（VCやエンジェル）、等【メッセージ】うまくデロイトのアセットをスタートアップさんに使い倒して頂ければと。

農林水産 教育 コンサルティング ファイナンス

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達 HR（採用・人材獲得・教育）

自治体連携 人材採用 大企業・投資家マッチング



鈴木湧也

ファイナンスサポート部マネージャー/ベンチャーパートナ
ー

学生時代バックパッカーとして約1年間海外放浪しユーラシア大陸横断、海外渡航歴60カ国超。2019年11月、株式会社日本クラウドキャピタル(現FUNDINNO)にインターンとして参画。日本初の株式投資型クラウドファンディング事業に黎明期から従事する。

農林水産 医療・ヘルスケア 教育 建設・土木 コンサルティング ファイナンス

繊維・織物 機械 製造 化学工業 エンターテインメント エレクトロニクス

エネルギー 広告 メディア 娯楽・レジャー 宿泊・観光 交通・旅客

運輸・運送 小売・EC 食品・飲料 環境 情報通信 電力・ガス・水道 政府

非営利

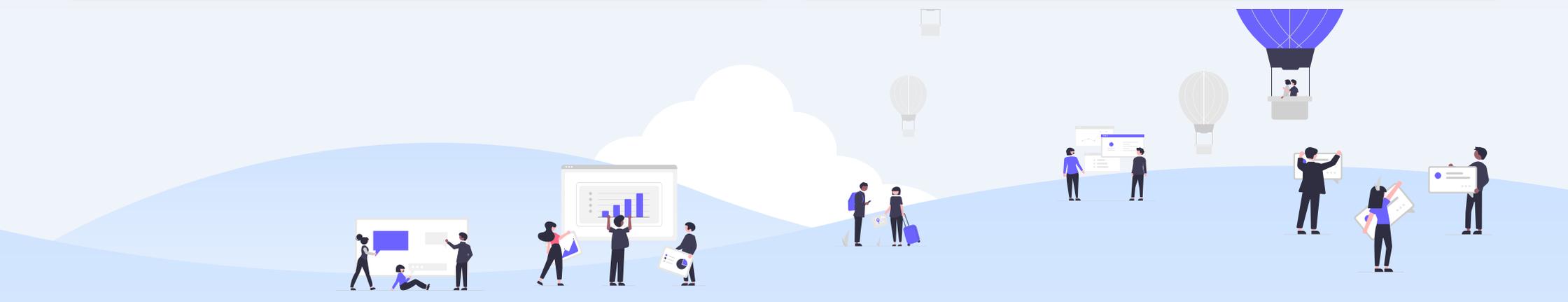
プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達

UX（ユーザー体験）の向上 マーケティング（顧客獲得の戦略） HR（採用・人材獲得・教育）

市場調査・競合との差別化

株式投資型クラウドファンディング ファイナンス スタートアップ





松本 恵一

Yamato USA Innovation Manager / Kuroneko Innovation Fund

2013年から2016年まで教育系スタートアップへ勤務し、カスタマーサクセスとweb開発チームにて1年半ずつ勤務。2016年からオーストラリアへ渡り、知人の会社にてweb関連ビジネス開発 / バヌアツ共和国からの木材輸出入プロジェクトのプロジェクト責任者を担当。2018年より、日本に一時帰国し、ヤマトホールディングス 現イノベーション推進部にて、海外スタートアップ/テクノロジー企業とのパートナーシップ・オープンイノベーション促進を担当。2019よりシリコンバレーに駐在を開始し、スタートアップソーシング・テクノロジースカウティングを中心にヤマトのビジネスチームとスタートアップ企業とのパートナーシップ事例を作ることをミッションとして2022年8月現在駐在中。2020年に、UKスタートアップDoddle社とのパートナーシップ締結を担当。2021年にヤマトのメディカル物流領域で、IoTデバイスを用いた、温度・位置情報完全トレースの仕組みの設計に携わる。

- 医療・ヘルスケア
- 教育
- 運輸・運送
- 小売・EC
- 食品・飲料
- プロジェクト
- プレシード (エンジェル)
- シード
- シリーズA
- シリーズB以上
- 気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする)
- ビジネスモデルの構築
- 資本政策・資金調達
- 海外展開
- 物流
- Eコマース
- ヘルスケア

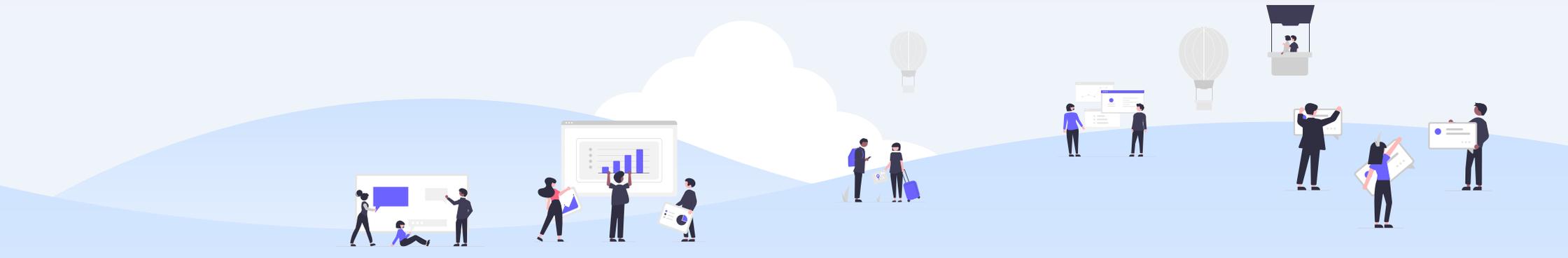


太田 匡紀

インベストメント部・チーフ

2013年4月十六銀行入行。入行後、営業経験したのち、事業承継を担当し山田コンサルティンググループ (東京) へ外部出向。その後、銀行本部にてシンジケートローンや私募債等のファイナンス業務を担当。また、2020年7月からは「NOBUNAGA21」の運営やビジネスマッチング等のスタートアップ支援に従事し、同年12月の異動にて新会社となる「NOBUNAGAキャピタルビレッジ」設立準備室に参画。立ち上げ後は、主にOLTAやLuup、KOMPEITO、ファースト・オートメーション、TOWING、Craif等へ投資。(総額45億円のファンドを運営しており、うちベンチャーファンドは、CVCファンドと地域VCファンドとなります。) ぜひ、成長が期待できるスタートアップ・ベンチャー企業さまへの投資や事業連携を通じて、地域経済と地域社会の持続的な発展に貢献していきたいと思えます。

- 銀行
- ファイナンス
- 環境
- シード
- シリーズA
- シリーズB以上
- 資本政策・資金調達
- フィンテック
- to B
- 地方創生





藤田豪

株式会社MTG Ventures 代表取締役

明治大学経営学部卒。1997年、日本合同ファイナンス株式会社（現：ジャフコグループ株式会社）入社。2005年より中部支社投資部に異動し、2015年支社長へ就任。24年にわたり、シードからレーターステージまでの投資、投資先各社での取締役就任、ファンドの募集など手掛け、自動運転、AI、保育IoTといった分野の企業への投資を行ってきた。2018年、株式会社MTG Ventures代表取締役就任。MTGグループのコーポレートベンチャーキャピタルとして、これまで6,000人以上の経営者との出会いによって培われた視点をベースに、「VITAL LIFE」を実現するスタートアップへの投資を行っている。

- 医療・ヘルスケア
- 教育
- ファイナンス
- 小売・EC
- 環境
- 情報通信
- プロジェクト
- プレシード（エンジェル）
- シード
- シリーズA
- シリーズB以上
- 気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする）
- ビジネスモデルの構築
- 資本政策・資金調達
- 地方発企業
- WELL-BEING
- エクイティ調達

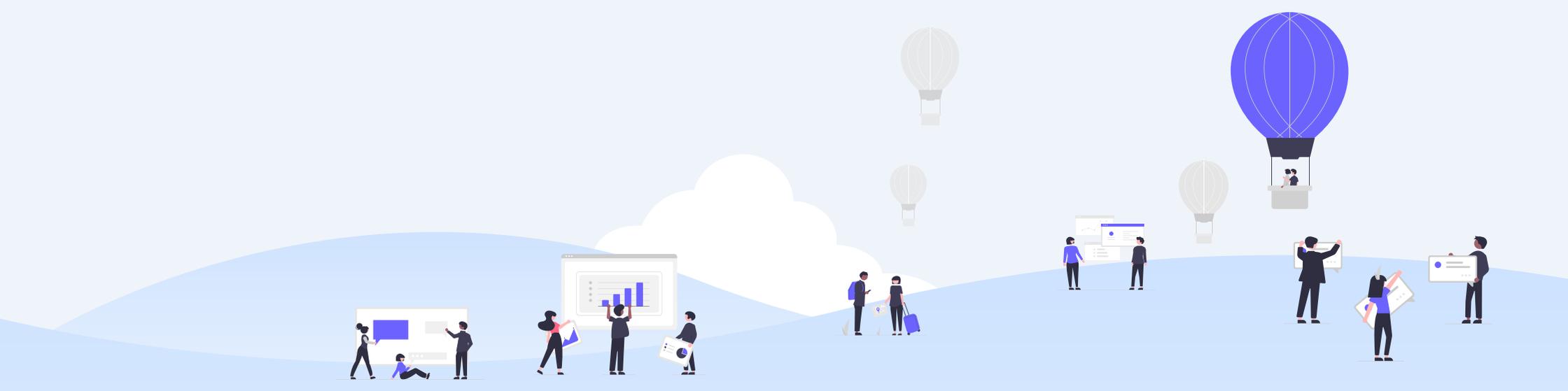


木下太郎

リアルテックホールディングス株式会社 グロースマネージャー
兼東京核酸合成株式会社 代表取締役

東京農工大学大学院修士課程（応用化学専攻）を修了。大手素材メーカーを経て、2017年にリアルテックファンドに参画。超聴診器を開発するAMI、次世代X線センサを開発するANSeeN、風況観測技術を持つメトロウエザー等スタートアップをシードステージから伴走し、社会実装に向けて活動中。

- バイオテクノロジー
- 医療・ヘルスケア
- 機械
- 製造
- 化学工業
- エレクトロニクス
- 環境
- プロジェクト
- プレシード（エンジェル）
- シード
- 気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする）
- アントレプレナーシップ（起業家精神）
- 資本政策・資金調達
- 企業や大学との共同研究・開発
- 素材
- シード
- 資金調達





荒木浩明

ファイナンスサポート部シニアマネージャー

大学卒業後、VC2社（ジャフコ、イノベーション・エンジン）で約19年間、ベンチャー企業に対する投資・支援業務に携わりました。その間、7年ほど中小企業の事業再生のお手伝いもさせていただいております。2018年（株）日本クラウドキャピタル（現（株）FUNDINNO）に入社し、5年目を迎えました。未上場のエクイティファイナンス業界における23年間の経験が、新しい挑戦をされる経営者の皆様のお役に立てましたら幸いです。事業のブラッシュアップ、資本政策など、専門的な技術に関すること以外はアドバイスできると思います。プライベートでは、東京から福岡に移住して2年目になります。福岡にお越しの機会がありましたら、ぜひお声がけください。

農林水産 医療・ヘルスケア 教育 建設・土木 ファイナンス 繊維・織物 機械

製造 化学工業 エレクトロニクス エネルギー 広告 メディア

エンターテインメント 娯楽・レジャー 宿泊・観光 交通・旅客 運輸・運送

小売・EC 食品・飲料 環境 宇宙・防衛 情報通信

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達

資本政策 事業計画 資金調達



村上和史

株式会社名古屋キャピタルパートナーズ 愛知県立芸術大学

1988年 日興証券（現SMBC日興証券 入社）・三重県にて全8社の主幹事証券会社を務める。・海外店勤務を経てドキュメンテーション部・金融商品開発部 ヘッジファンド・VCファンド・不動産ファンド等の商品開発・日興キャピタル（VC）に出向 2002年 日本アジア証券（現 藍澤証券）入社・商品開発 M&A支援 引受部（IPO）創設を担当 2004年 プロテックキャピタル設立（代表取締役）・ベンチャー企業のIPO支援 経営支援 その他投資銀行サービス 2020年 名古屋キャピタルパートナーズ スタートアップ投資担当 2022年 県立芸術大学 講師 兼任 起業からファイナンスまでのアプローチの指導。ファイナンスからIPOまでの指導を得意領域とします。名古屋においては起業の数は増えてもなかなかこの領域を指導する機関がなく、またCFO人材が少ないためファイナンスがやりづらい状況になっております。しっかりした事業計画と資本政策が立案や合理的にIPOまでの道筋をつけることが必要なのです。ぜひ一緒に検討しましょう。

銀行 コンサルティング ファイナンス

プロジェクト シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする）アントレプレナーシップ（起業家精神）

ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義 資本政策・資金調達

労務・税務・法務などの専門知識

ファイナンス IPO 資本政策・事業計画





谷本敦

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社 東海オフィス

2017年～2021年日本貿易振興機構JETROにて社会課題解決型スタートアップの海外展開支援を担当。EdTechやヘルスケア領域での現地実証支援に従事。2021年デロイト トーマツベンチャーサポート入社。東海地域担当として、スタートアップの海外展開戦略の策定や自治体連携の支援に携わる。

コンサルティング

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ミッション・ビジョン・バリュー（MVV）の定義

ビジネスモデルの構築 マーケティング（顧客獲得の戦略） 海外展開

海外展開 ソーシャルビジネス



傍島健友

Founder & CEO

日本の大手通信会社KDDIで25年間、携帯電話システムの無線技術者、経営戦略、新規事業戦略、スタートアップへの投資、イノベーション活動など数々の事業経験を持つ。マイクロソフト社との事業提携、米国Facebook、Google、国内大手ゲーム会社GREE、コロプラ社などとの協業も担当、25名のメンバーを統率。スタートアップへ20社以上の投資経験があり、2015年からは米国シリコンバレーにて活動。最先端の技術からビジネスモデルまで幅広い知見を持つ。2021年グローバルCVC担当2万人の中の Top 50（GCV Top 50 Emerging Leaders Award）に選ばれ、シリコンバレーにて独立。

医療・ヘルスケア 銀行 保険 教育 建設・土木 コンサルティング

ファイナンス 機械 エレクトロニクス 広告 メディア エンターテインメント

娯楽・レジャー 宿泊・観光 交通・旅客 運輸・運送 小売・EC 食品・飲料

環境 宇宙・防衛 情報通信

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする）アントレプレナーシップ（起業家精神）

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達 UX（ユーザー体験）の向上

マーケティング（顧客獲得の戦略） プロダクト開発（アジャイル等）

企業や大学との共同研究・開発 市場調査・競合との差別化 海外展開

新規事業開始 CVC パートナーシップ





加藤道子

Woven Capital プリンシパル

グローバルCVCのWoven Capitalにて、グロース・ステージのVC投資をしており、現在3社のスタートアップの社外役員をしています。前職では、スタートアップにて、CFOとして経営全般、資金調達や上場準備をしておりましたので、投資家目線・経営者目線両方からスタートアップをサポートしたいと思っています。

交通・旅客

運輸・運送

シリーズA

シリーズB以上

気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする)

ミッション・ビジョン・バリュー (MVV) の定義

ビジネスモデルの構築

資本政策・資金調達

HR (採用・人材獲得・教育)

海外展開

モビリティ

テクノロジー

ファイナンス



藤原啓税

ナゴヤイノベーションズガレージ アドバイザー 名古屋大学
客員教授

トヨタ自動車、豊田自動織機、中経連事務局長、名大特任教授を経て現在ナゴヤイノベーションズガレージ・アドバイザーおよび名古屋大学・客員教授。インドネシア・中国・ベルギー・スウェーデンの駐在を通じ、世界のモビリティビジネスとロジスティックビジネスのビジネスモデル構築を推進。2050年に向け、カーボンニュートラルと人口問題を通じた地殻変動的・地政学的な社会、経済の構造変化への根本的な見直しが必要。世界で構築したネットワークを駆使し、本音でタフな新ビジネスモデルの構築を支援する。

農林水産

コンサルティング

製造

広告

メディア

宿泊・観光

運輸・運送

小売・EC

環境

プロジェクト

プレシード (エンジェル)

シード

シリーズA

シリーズB以上

気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする)

ビジネスモデルの構築

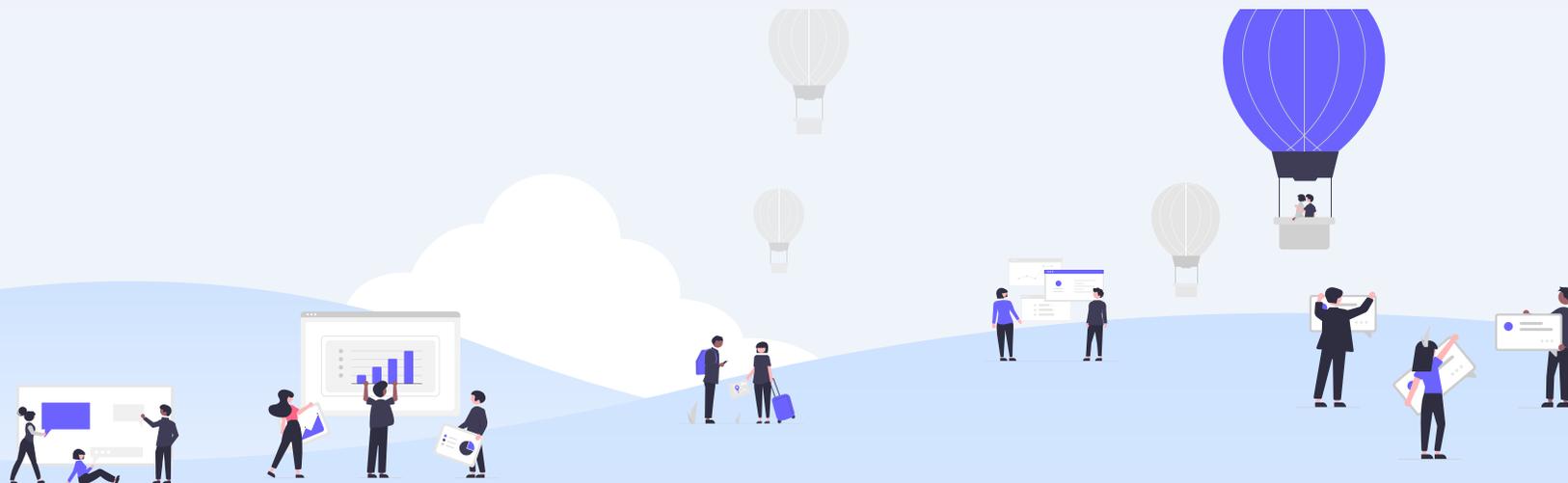
マーケティング (顧客獲得の戦略)

企業や大学との共同研究・開発

モビリティ

ロジスティック

サービス





山中卓

i-nest capital株式会社 代表パートナー

i-nest capital 代表パートナー 株式会社日本興業銀行(現みずほ銀行)を経て、モバイル・インターネットキャピタル株式会社に入社。15年以上のベンチャー投資及び育成の実績を持つ。2020年7月より日本ベンチャーキャピタル協会 (JVCA) 理事を務める。1990年 福島県立安積高校卒業 1994年 東京大学経済学部卒業 (大学時代、運動会アメリカンフットボール部に所属) 1994年 株式会社日本興業銀行(現みずほ銀行)入行 2003年 モバイル・インターネットキャピタル株式会社に入社 2015年 同社代表取締役社長に就任 2015年 日本ベンチャーキャピタル協会 (JVCA) 理事に就任 2018年 青空株式会社 (現 株式会社AoyamaLab) を設立2019年 i-nest capital株式会社を設立 2020年 日本ベンチャーキャピタル協会 (JVCA) 理事に再就任

医療・ヘルスケア 銀行 ファイナンス バイオテクノロジー コンサルティング 広告

メディア エンターテインメント 小売・EC 食品・飲料 情報通信

プロジェクト プレシード (エンジェル) シード シリーズA シリーズB以上

ビジネスモデルの構築 資本政策・資金調達 UX (ユーザー体験) の向上

マーケティング (顧客獲得の戦略) 企業や大学との共同研究・開発 市場調査・競合との差別化

VCからの資金調達



楠谷勝

東京海上ホールディングス デジタル戦略部長

東京海上グループでデジタル戦略企画ならびにスタートアップ連携を担っています。フィンテック、インシュアテック、モビリティ、ヘルスケア、サイバー、SME領域、大企業とスタートアップの連携、などでアドバイスができると思います。気軽に声かけください。

農林水産 医療・ヘルスケア 銀行 保険 ファイナンス エネルギー 交通・旅客

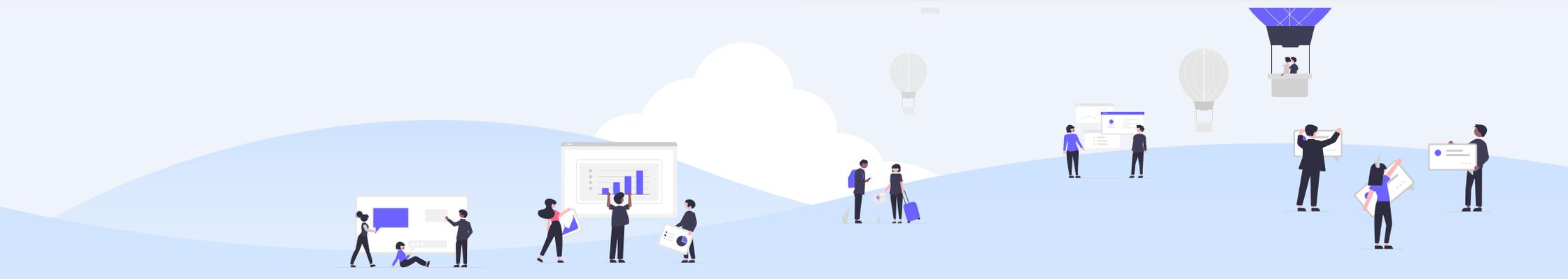
運輸・運送 環境 宇宙・防衛

シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談 (全体を俯瞰してコメントする) ビジネスモデルの構築

マーケティング (顧客獲得の戦略) 企業や大学との共同研究・開発 海外展開

インシュアテック、フィンテック モビリティ ヘルスケア





森一浩

株式会社カチノデ

1995年、名古屋生まれ。2014年に愛知県立芸術大学デザイン専攻入学後、大手広告代理店・テック系スタートアップ等でのインターンを経験。2016年、株式会社ティアフォーの子会社として、大学在学中に株式会社カチノデを創業。2017年、名古屋大学オープンイノベーション拠点（OICX）の設立に携わり、翌年よりコミュニティマネージャーとして運営業務を担当。2018年、フリーランスクリエイターを中心とするコミュニティ『mics』立ち上げ。大手からベンチャーまで、様々なクリエイティブ制作を手がける。2019年ティアフォーグループを離れ独立。以後、中部圏のオープンイノベーションを推進するピッチイベント『CENTPitch』の開催、名古屋市主催のスタートアップ成長支援プログラム『GLOW TECH NAGOYA』の事務局兼コーディネーターを務めるなど、クリエイティブとインキュベーションの両軸で事業を展開する。

広告 メディア

プロジェクト プレシード（エンジェル） シード シリーズA シリーズB以上

気軽な相談（全体を俯瞰してコメントする） ビジネスモデルの構築 UX（ユーザー体験）の向上

マーケティング（顧客獲得の戦略）

スタートアップエコシステム デザイン 学生起業

STASUPPO

スタサポ Startup Support Community

スタートアップの
新規登録受付中!!



Webサイトはこちら

