

「新規事業、どうやって立ち上げるのかな？」とお悩みの方へ



INNOVATOR'S
GARAGE

100億稼げる事業アイデアをその場で創出

新規事業が創出できる

事業創出プログラムは
いかがですか？

異業種
交流

メンタリング
支援

事業
創出

Innovators Dojo が選ばれる3つの理由

心強い！

1 仲間ができる！ 理想的な環境

様々な企業が同時受講するため
異業種の分野動向にも触れられる
(2024年度の参加実績：14社60名)
新規事業コミュニティへの加入斡旋あり

多くの会員企業を持つ
ガレージならではの！



安心！

2 回数無制限の メンタリング利用

個社に沿った事業創出をするため
各社担当メンター配置
実績のあるメンターが
社外からの目線を的確にお届け
ガレージが誇る
超豪華メンター陣



役立つ！

3 豊富な講義で 学びも多い！

多数の実績を持つ01boosterの
CEO合田ジョージ氏が自ら伝授する
「新規事業の興し方」
体系化されたプロセスで
自ら事業創出する力が身につく
充実した講義で
得られるものは大！



本気の事業創出しませんか？

応募

2025.05.31 まで

会員 **100,000** 税込
円/チーム

非会員 **200,000** 税込
円/チーム

お申し込みはWEBからどうぞ！

 <https://garage-nagoya.or.jp/event/p20721/>

お問合せはメールでも！

 program@garage-nagoya.or.jp





講師：合田ジョージ氏

株式会社ゼロワンブースターホールディングス取締役
株式会社ゼロワンブースターCEO

「事業創造の力で世界を変える」

MBA、理工学修士。東芝の重電系研究所・設計を経て、同社でSwedenの家電大手との国際アライアンス、中国やタイなどでのオフショア製造によるデザイン白物家電の商品企画を担当。村田製作所にて、北米向け技術営業、米国半導体ベンダーとの国際アライアンス、Motorolaの全世界通信デバイス技術営業に携わり、その後、同社の通信分野のコーポレートマーケティングにて全社戦略策定を実施。スマートフォン広告のIT StartupであるNobot社に参画、Marketing Directorとして主に海外展開、イベント、マーケティングを指揮、同社のKDDIグループによるバイアウト後には、M&Aの調整を行い、海外戦略部部長としてKDDIグループ子会社の海外展開計画を策定。現在は01Boosterにてコーポレートアクセラレーター・事業創造アクセラレータを運用すると共にアジアを中心とした国際的な事業創造プラットフォームとエコシステム構築を目指している。日本国内の行政や大学を含む、多数の講演やワークショップ実施の実績あり。

参加者の声



新しい知見を得ました！

事業を進める中で「ピボットする速さ」や、「ダメなものを早急に切り替えることの重要性」を教えてもらい、そのスピード感を学ぶことができました。（中部電力株式会社さま）



相談できる安心感

事業創出のためのプロセスや要点を学べ、自分たちのアイデアに対して講師やメンターの方が忖度なく厳しい視点で評価してくださいました。（小島プレス工業株式会社さま）

プログラムスケジュール

日付	時間	前半内容（～16:00）	後半（講義）内容（16:00～18:30）
6/3 （火）	16:00～18:30	—	事業創造を行う上での前提合わせ 事業性、強み、内発的動機やチーム作り ピボットなど事業を行う上での基本的な前提を学ぶ
6/19 （木）	14:00～18:30	特別講義 新規事業のリアル	市場調査と事業アイデアおよび事業創造プロセス 市場や関連するサービスからの事業案の考え方 シーズからの事業開発について学ぶ テーマ報告/メンター割り振り
6/27 （金）	13:00～18:30	事業アイデア発表 相互コメント返し	顧客課題と提供価値 顧客課題の掘り方を顧客インタビュー等をベースに理解し Value Proposition Canvas等をベースに提供価値との突き合わせを行う
7/9 （水）	14:00～18:30	特別講義 マーケティング	ビジネスモデルとピッチ（短いプレゼン発表） ビジネスモデルやマネタイズモデルを理解すると共に、 プレゼンテーションやピッチの方法を学ぶ
7/30 （水）	13:00～18:30	ピッチ練習会 メンター講評あり	予測損益および成長戦略 予測損益に関しての基本的な事項と 成長戦略に関して学ぶ
8/27 （水）	14:00～19:00	特別講義 ピボットとPMF	成果発表会（DemoDay） ピッチ（短いプレゼンテーション）形式に事業案をまとめ、活動成果を発表 ※交流会有（参加任意） ※同じ職場の方聴講聴講推奨

内容は今後変更となる場合がございますのであらかじめご了承ください。

各回の間に課題がございます。プログラム受講期間は事前にスケジュール確保を推奨します。

課題提出はGoogleフォーム、事務連絡はSlackで行います。事前のアカウント発行をお願いいたします。

関連プログラムご紹介

Innovators Academia(4月18日)

1回/月のペースで起業・新規事業に関するテーマの体系だった学びをご提供します。4月は成功する新規事業の初動フェーズに必要なフレームワークと実務ノウハウを学びます。

講師：合田ジョージ氏/(株)ゼロワンブースター代表取締役



INNOVATORS
ACADEMIA

4/18(Fri) 15:00~18:00
新規事業推進の最新潮流2025
「新規事業の立ち上げ戦略」

01Booster代表
合田ジョージ氏

INNOVATOR'S
GARAGE

Innovators Academia(5月15日)

5月はイノベーションとは何かその本質を解き明かし、大企業が持つべきイノベーションの視点を整理し新規事業の生まれ方を学びます。

講師：鈴木 規文氏/(株)ゼロワンブースター代表取締役会長



INNOVATORS
ACADEMIA

5/15(Thu) 15:00~18:00
事業創造最前線
「成功する新新規事業の本質」

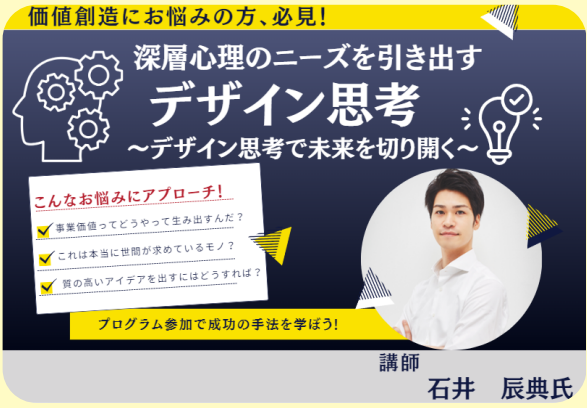
01Booster会長
鈴木 規文氏

INNOVATOR'S
GARAGE

デザイン思考(9月～)

2か月間継続的にワークをしながら、デザイン思考を体系的に学ぶことができます。

講師：石井 辰典氏/株式会社Hyla代表取締役



価値創造にお悩みの方、必見!

深層心理のニーズを引き出す
デザイン思考
～デザイン思考で未来を切り開く～

こんなお悩みにアプローチ!

- ✓ 事業価値ってどうやって生み出すんだ?
- ✓ これは本当に世間が求めているモノ?
- ✓ 質の高いアイデアを出すにはどうすれば?

プログラム参加で成功の手法を学ぼう!

講師 石井 辰典氏

Fight Club(4月18日 Kickoff)

中部圏の各社新規事業担当チームが事業のブラッシュアップのために交流(壁打ち会など)を行います。

代表者：堀越 直氏/大豊工業株式会社篠原BASE 新事業開発室長

新規事業FightClub

- ・利他の精神で、価値交換ができる本気の場所/集まり
- ・業界の垣根を超えた多様性メンバー
- ・会員制として、常に高いレベルを目指す会合とする
- ・情報セキュリティの観点からセミクローズドな会合
- ・社会関係資本を創るマインドがある人

定員に達し次第、応募を締め切ります。時間に余裕をもってお申込みください。

お申し込みはホームページから、5/31ㄨ切! お早めに!



<https://garage-nagoya.or.jp/event/p20721/>



program@garage-nagoya.or.jp

主催

一般社団法人
中部圏イノベーション推進機構

住所

〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄
3-18-1 ナディアパーク4F

Mentor



浦野 隆好

ティッピングポイント株式会社 代表
大学講師
新規事業人材育成パートナー

35年以上に渡り新規事業開発に従事。ブラザー工業では、世界初のPCソフト自動販売システム『TAKERU』やDisc式カラオケ市場を一変させた通信カラオケ『ジョイサウンド』の創出にコアメンバーとして携わる。1996年からは米国シリコンバレーのTechスタートアップに参画、黎明期の映像デジタル化を推進するもドットコムバブルの崩壊を受け倒産。帰国後の2002年から中部電力でIT系新規事業を担当。企業内社会事業として学校メール連絡網『きずなネット』を100万人規模に育成。継続して同社の新規事業創出を担う。並行して、2003年からは複数の大学や企業で実務家講師としてイノベーションなどの講義やセミナー、起業支援プログラムを企画・提供するなど、新規事業人材の育成と新規事業創出・成長パートナーとして活動中。



丸山 太一郎

株式会社X Futures/代表取締役
一般社団法人未来創造
イノベーションプロデューサー

中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー（スタートアップ） 一般社団法人未来創造 理事 2002年に経済産業省中部経済産業局に入省。以降20年に渡り中部圏の事業会社・大学等に対し産学連携や新規事業支援、研究開発・補助金獲得支援業務を中心に担当。2008年5月から2年間、経済産業省本省において情報通信分野の技術戦略ロードマップ策定、「つくばイノベーションアリーナ構想」を立ち上げ、数百億円規模の産学連携拠点を設置。2019年8月から3年間、名古屋大学 学術研究・産学官連携推進本部の特任准教授として、NEDOプロジェクトや大型共同研究の組成や、Tongaliプロジェクトに参画。2022年5月に中部経済産業局に帰任し、中部圏の研究開発事業の業務責任者として従事する傍ら、「Meet up Chubu」を企画・運営し、2023年9月に退職。現在、オープンイノベーションの企画・運営、R&D戦略策定・補助金獲得支援を事業とする法人X futures（クロスフューチャーズ）を設立準備中。東海圏の新事業の芽を生み出すべく日々奮闘中。



水野 敬亮

一般社団法人 未来創造 代表理事
ナゴヤイノベーターズガレージ
プログラムマネージャー

90年代北米で、インターネット創世記のビジネスを学び、ビジネスカレッジ時代に3度の起業を経験。米ITギガベンチャーにてマーケティングや新規事業モデルの市場実験を推進。帰国後は自動車部品メーカーにて、情報通信/IT事業企画としてクルマのデジタル化推進に従事し、新規事業創造を行っている。現在は“個人のアイデア・情熱を実現するエコシステム”をつくるべく、名古屋を拠点に2016年より東海圏最大の一般社団法人未来創造を設立。スタートアップの立ち上げ支援と、地域と地域を繋ぐために日本各地を奔走している。



梅津 優

道設計/Founder

合同会社道設計(The Way Design LLC)Founderとして、e-Mobility開発を行いつつ、海外Techスタートアップs日本代表としてマーケティングやプロモーションも担う。総合商社ではエレクトロニクスやオートモティブ部門でものづくり関連事業を経験、ネクストモビリティ部門で事業投資や実証等を含めた全社横断の事業開発に従事。その後、エンジニアリングサービスプロバイダーのVP、ファブレスメーカーのCSO兼CMOを経て、現在に至る。