



INNOVATOR'S
GARAGE

ご好評につき第4クール開催！
過去クール参加実績100名以上！

Innovators Dojo 新規事業創出プログラム

「社内で新規事業が立ち上がらない…」
その壁、突破しませんか？

全6日程
25年12月
～26年3月

国内トップ
アクセラレータ
講義

新規事業創出
経験メンター
伴走

新規事業創出ができる3つの理由

1

豊富な講義で
知識を学ぶ！

国内トップアクセラレータによる講義と課題の実践で、体系化されたプロセスが身につきます！生成AIも活用！



2

回数無制限の
メンタリング

新規事業創出経験のある豪華メンターが各チームに伴走します！



3

異業種交流！

様々な業種のチームとの関わりで、人脈やアイデアが広がります！



INNOVATOR'S GARAGEだからこそ できる特別価格！

料金

申し込みは 2025.11.20 まで

ガレージ
会員

100,000 税込
円/チーム

ガレージ
非会員

200,000 税込
円/チーム

お申し込みはWEBからどうぞ！



<https://garage-nagoya.or.jp/event/p21605/>

お問合せはメールでも！



program@garage-nagoya.or.jp



応募多数の場合、期日前に応募を締め切らせていただく場合がございますので、お早めにお申し込みください。

講師の紹介



講師：合田ジョージ氏
株式会社ゼロワンブースターホールディングス取締役
株式会社ゼロワンブースター代表取締役

「事業創造の力で世界を変える」

理工学修士・MBA。

東芝での国際アライアンスや商品企画、村田製作所でのグローバル技術営業・マーケティング戦略を経て、スマホ広告スタートアップNobot社で海外展開とマーケティングを牽引。KDDIグループによるM&A後は海外戦略部長としてグローバル展開を主導。

現在はゼロワンブースターにて、企業とスタートアップの共創を支援するコーポレートアクセラレーターを運営。アジアを中心に、国際的な事業創造エコシステムの構築に取り組む。行政・大学・企業向けの講演・ワークショップ実績も多数。

参加者の声

もっと早く受けたかった！



新規事業創出に絡んで3年目ですが、数々の学びがありもっと早くこのプログラムに出会いたかったです！講師・メンターの方から会社の中では出てこない視点でアドバイスをもらいビジネスモデルを検討することができました！



実践的で学びが多かった！

実践をベースにしたプログラムであったため、すぐに業務に活かせる学びが多く得られました。ベンチャーと大企業の事業創造の違いに関する講義も印象的で、自社としてのアプローチ手法を学びました。他社の参加者との交流を通いても自社内だけでは得られない学びがありました！

プログラムスケジュール（2025年12月～2026年3月）

日付	時間	前半内容 (～16:00)	後半(講義)内容 (16:00～18:30)
12/1 (月)	16:00～ 18:30	—	■新規事業創造における前提のすり合わせ ～"よくある誤解"を解きほぐす～ 既存事業の枠組みや不確実性の捉え方など、企業内で新規事業を進める際に陥りがちな誤解を網羅的に解説。共通認識を持つことで今後の議論や活動がスムーズになります。 ※講義後に懇親会あり（参加任意）
12/18 (木)	14:00～ 18:30	特別講義 新規事業のリアル	■テーマ設定のための自社分析と市場・競合調査 ～成功確率を高める"仮説づくり"～ 自社の強みを再認識し、外部環境（市場・競合）を調査することで事業テーマの方向性を見出します。仮説構築の精度が事業の成否を左右します。
1/13 (火)	14:00～ 18:30	事業アイデア発表 相互コメント返し	■事業テーマの設定 新規事業の成否はテーマ設定に大きく左右されます。顧客に向き合う前に仮説を立てて方向性を定めることで、実現可能性の高いテーマを導き出します。
2/3 (火)	14:00～ 18:30	特別講義 マーケティング	■顧客課題抽出・提供価値の明確化・プレゼンテーション 事業テーマに基づき顧客課題・提供価値を明確化します。更に相手に伝わるプレゼンテーションの技術も学び、社内外での共感を得る力を養います。
3/2 (月)	13:00～ 18:30	ピッチ練習会 メンター講評あり	■ビジネスモデル・予測損益・成長戦略 ～事業の"収益性と成長性"を描く～ 仮説に基づき、ビジネスモデルを構築。予測損益や成長戦略を明確にすることで事業の持続可能性と投資判断の材料を整えます。
3/19 (木)	14:00～ 19:00	特別講義 ピボットとPMF	■成果発表会 (DemoDay) 活動成果をピッチ（短いプレゼンテーション）形式で発表。 ※発表会後懇親会予定（参加任意） ※同じ職場の方聴講推奨



- ・内容は今後変更となる場合がございますのであらかじめご了承ください。
- ・各回の間に課題がございます。プログラム受講期間は事前にスケジュール確保を推奨します。
- ・課題提出はGoogleフォーム、事務連絡はSlackで行います。事前のアカウント発行をお願いいたします。

お申込みはお早めに！
※：2025年11月20日

主催 一般社団法人 中部圏イノベーション推進機構
〒460-0008
住所 愛知県名古屋市中区栄3-18-1 ナディアパーク4F